



Mehr als Software.



Mehr als Software.

**Entwicklung,
Beratung,
Integration, Support**

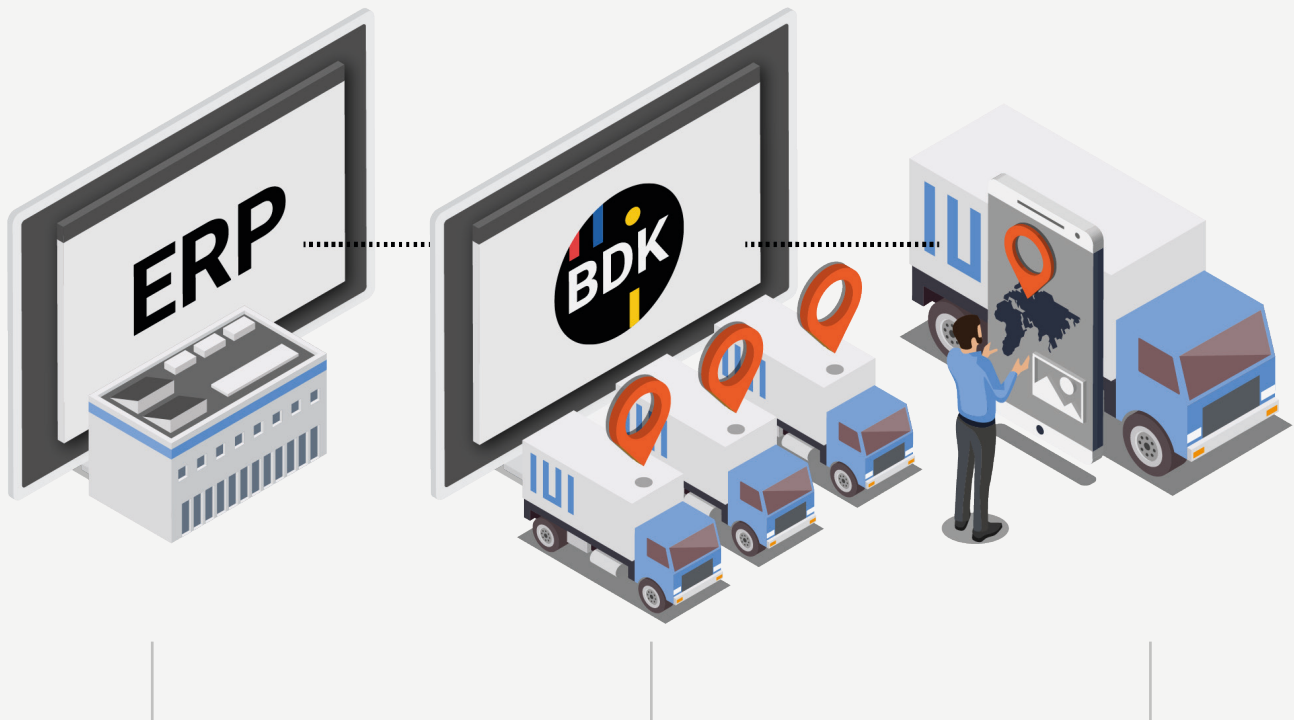
**Branchenlösungen
mit Spezialisierung
auf Erste- und
Letzte-Meile Logistik
sowie Nahverkehr**

**Standardlösungen
mit modularem
Aufbau und
umfassender Stan-
dardfunktionalität**



tranWerkverkehr

Das Herzstück der Transportabteilung



ERP



tranWerkverkehr



Telematik

Datenaustausch zwischen ERP und TMS

- Anbindung des betriebs-eigenen ERP-Systems an das TMS **tranWerkverkehr**
- Übermittlung und Rückübermittlung transportrelevanter Daten ins **tranWerkverkehr**

Transportplanung und Kommissionierung

- Tourenplanung mit Routenoptimierung für effizientere Transporte und kürzere Transportwege
- Tourenrentabilität für strategische Entscheidungen
- Kommissionierung mit **tranProduktionsdashboard** für weniger Wartezeiten der Fahrzeuge
- Beladescanning mit Vollständigkeitsprüfung zur Fehlerreduktion
- Auftragsübermittlung an Telematikgeräte
- Fahrzeugstandorte und Flottenübersicht
- Trackinglink zur Sendungsverfolgung für Empfänger
- Digitaler Austausch von Transportdokumenten mit Kunden
- Rückübermittlung relevanter Daten ins ERP

Digitalisierte Lieferung

- Digitale Unterschrift
- Fotos am Abladeort
- POD (Proof of Delivery) mit Ablieferbeleg
- Erfassen von Zusatzangaben wie bspw. Wartezeiten
- Rückübermittlung der Daten ins **tranWerkverkehr** und ins ERP

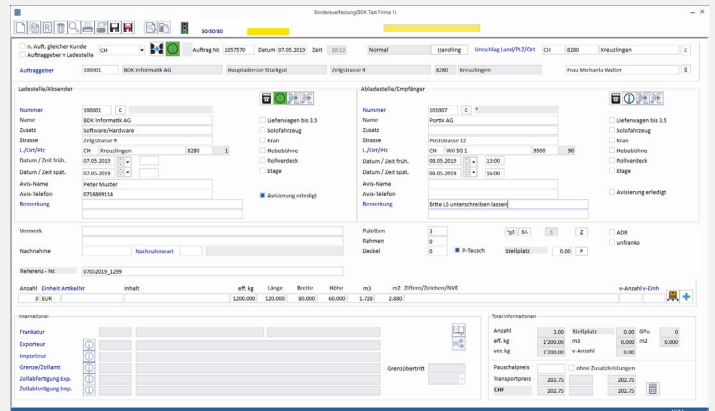
DURCHGÄNGIG DIGITALE TRANSPORTPROZESSE





1. Datenübermittlung vom ERP

Aufträge und transportrelevante Daten werden über Schnittstellen vom betriebseigenen ERP-System ins **tranWerkverkehr** gespielt. Auftragsdaten vom ERP können mit transportrelevanten Informationen wie Avisierungen und Anfahrsbeschreibungen ergänzt werden.



Auftragsbearbeitung im **tranWerkverkehr**

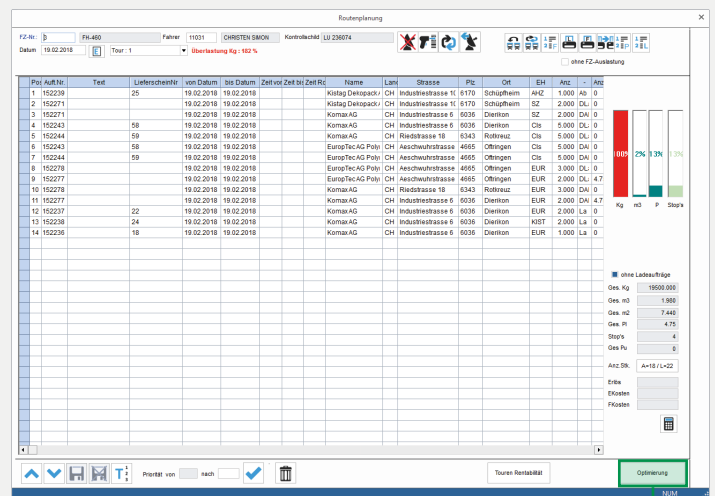


2. Transportplanung mit Routenoptimierung und Tourenrentabilität

Mit Hilfe der grafischen Transportplanung und dem Ressourcen-Einsatzplan werden Fahrzeuge und Aufträge einfach und übersichtlich disponiert.

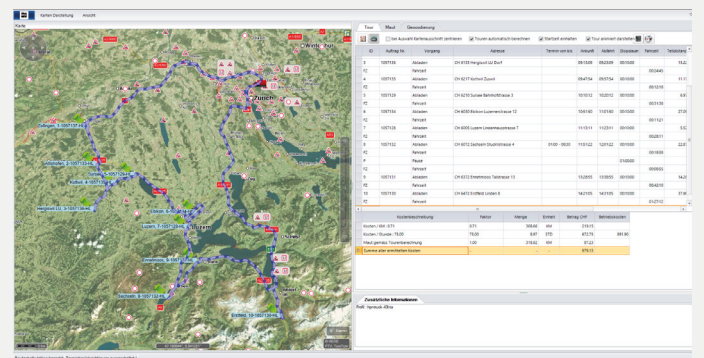
Aufträge werden automatisch nach den definierten Lieferregionen gruppiert und auf das gewünschte Fahrzeug zugeteilt. Die Route wird mit Hilfe der führenden Optimierungsalgorithmen der PTV optimiert und grafisch dargestellt. Transportwege und Transportzeiten können dadurch erheblich reduziert werden.

Erträge und Kosten einer Tour werden einander gegenübergestellt. Die Analyse der Tourenrentabilität liefert wichtige Erkenntnisse für strategische Entscheidungen.



Auftragszuteilung und Tourenplanung

Optimierung



Routenoptimierung mit PTV



3. Kommissionierung aufgrund Transportplanung

Mit dem Produktionsdashboard haben Produktions- und Logistikmitarbeitende eine Übersicht über eintreffende Fahrzeuge und bevorstehende Touren. Fahrzeugbeladungen können vor Eintreffen des Fahrzeuges gerüstet werden. Lagerplätze der Artikel werden auf dem Produktionsdashboard übersichtlich dargestellt. Fahrzeug-Wartezeiten am Produktionsstandort werden vermindert und die Effizienz der gesamten Transportflotte wird gesteigert. Mit Beladescanning wird die Ladung auf Vollständigkeit geprüft. Fehlende Ladung und zusätzliche Fahrten werden dadurch verhindert.

Produktionsnummer	Auftragnummer	Produktname	Produktionsdatum	Artikel	Produktionsmenge	Produktionsort	Produktionszeitpunkt	Status
1000000001	2200001	HEA300055L2	10.1.2023	HEA300055L2	126	2024	2.6.1	1001
1000000002	2200002	HEA300055L2	10.1.2023	HEA300055L2	2	3332	68041	1001
1000000003	2200003	HEA300055L2	10.1.2023	HEA300055L2	1	80	841	1001

Produktionsdashboard



4. Auftragsübermittlung und Fahrzeugkommunikation

Touren werden vom **tranWerkverkehr** digital an die mobilen Telematikgeräte in den Fahrzeugen übermittelt. Die aktuellen Fahrzeugstandorte der gesamten Flotte werden auf der Karte im **tranWerkverkehr** geografisch dargestellt. Mit der Spurverfolgung wird die Fahrstrecke von einzelnen Fahrzeugen lückenlos aufgezeigt. Vorgegebene Touren können dadurch mit der effektiv gefahrenen Strecke verglichen werden. Der Disponent kennt jederzeit den Ladezustand der Fahrzeuge und den Status der Aufträge. Der Telefonkontakt zwischen Fahrer und Disponent reduziert sich auf Ausnahmefälle.

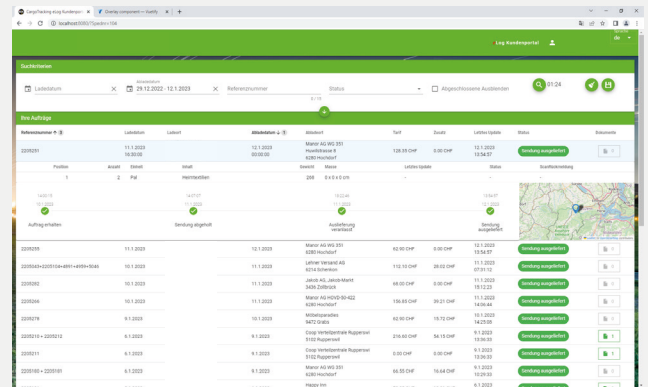
Auftragsnummer	Produktname	Produktionsdatum	Status
1000000001	HEA300055L2	10.1.2023	Produktion
1000000002	HEA300055L2	10.1.2023	Produktion
1000000003	HEA300055L2	10.1.2023	Produktion

Verkaufsdashboard



5. Track & Trace mit Tracking-Link

Mit Hilfe des Verkaufsdashboards können Mitarbeitende im Verkauf den Status eines Auftrags verfolgen. Verkaufsmitarbeitende können so Kunden jederzeit Auskunft über die voraussichtliche Ankunftszeit, den Auftragsstatus oder die aktuelle Fahrzeugposition geben. Ausserdem besteht die Möglichkeit, Kunden Zugriff auf einen Trackinglink zu geben, mit welchem sie den Status ihrer Sendung selbstständig verfolgen können.



Sendungsverfolgung und Tracking-Link



6. Lieferung mit digitaler Unterschrift

Am Zielort kann der Fahrer den Barcode der Sendung scannen, Fotos von der Sendung bzw. des Abladeorts machen oder eine digitale Unterschrift annehmen. Der Proof of Delivery (POD) ist dadurch garantiert und kann im Schadensfall als Beweismittel herangezogen werden.



LO.1 Telematiklösung



7. Auswertungen und Rückübermittlung ins ERP

Nach Erledigung des Transportes werden die Aufträge mit allen vorhandenen Daten automatisch zurück ins ERP gespielt. Mit dem POD wird dabei die Fakturierung aus dem ERP angestossen. Mit dem Zusatzmodul **tranMIS** können verschiedenste Rentabilitätsanalysen über Fahrzeuge, Touren oder Kunden erstellt werden. Erkenntnisse aus **tranMIS** bilden die Basis für strategische Entscheidungen für die Logistikabteilung.

Tourenausswertung														Datum: 18.01.2010					
Seitensatz nach: von Daten 24.12.2009 bis Daten 18.01.2010														Seite: 1 / 17.6					
Datum	Fahrzeug	Tour	Fahrer	Anzahl Send.	Anzahl Objekte	Code	Umsatz eSt	Umsatz Stk	Umsatz Stk	Distanz km	Dauer Min	Exter. CHF Stk	Inter. CHF Stk	Kosten CHF Stk	Deckungs beitrag				
24.12.2009	3	Tour 1	Egli Remy	4	4	12	4300	6000	87	87	0	2,56	2,56	1176,12	363,07	86	48	220	1208
24.12.2009	3	Tour 1	Hägg Huber	3	2	9	3100	4000	24	40	0	1,01	2	881,58	267,29	29	114	280	728
24.12.2009	8	Tour 1	Balmer René	10	10	2128	10200	10200	374	390	16	9,05	9,40	2945,38	2240,10	322	389	773	3721
24.12.2009	8	Tour 2	Balmer René	7	7	82	7025	11470	49	65	16	4,40	4,40	2261,71	558,11	47	62	258	1516
24.12.2009	8	Tour 2	Balmer René	4	4	30	4740	11480	87	56	-11	2,58	2,30	1176,12	436,70	41	48	193	1334
24.12.2009	5	Tour 1	Algemein Ernst	0	0	47	16480	19400	214	235	-21	6,32	7,30	2295,24	1159,20	200	260	510	2419
TOTAL 24.12.2009				36	36	2285	45648	74110	595	693	-16			10905	6992	711	536	3330	11556
20.12.2009	1	Tour 1	Müller Peter	4	4	12	4200	6000	98	98	0	2,67	2,67	1176,12	363,07	48	187	207	1088
20.12.2009	2	Tour 1	Kissler Thomas	1	4	2092	2500	2500	35	35	0	2,07	2,07	284,52	113,12	34	25	127	222
20.12.2009	1	Tour 1	Röck Erna	3	3	3	380	390	56	56	0	2,21	2,21	508	36,25	95	48	188	250
TOTAL 20.12.2009				8	11	2285	7080	8800	169	169	0			1874	510	138	239	566	1561
05.01.2010	8	Tour 1	Häggen Ralf	11	11	84	11210	20200	100	100	0	6,26	6,26	0,00	588,64	72	86	482	235
05.01.2010	9	Tour 1	Algemein Ernst	4	4	25	8250	22950	193	193	0	4,18	4,18	0,00	911,77	164	218	324	137
05.01.2010	9	Tour 2	Algemein Ernst	4	4	25	126	126	146	149	0	4,18	4,18	0,00	911,77	127	168	324	336
05.01.2010	10	Tour 1	Gudkin Marcel	2	2	6	2190	2190	81	81	0	2,38	2,38	0,00	259,44	69	101	206	128
TOTAL 05.01.2010				21	21	146	25195	30538	523	523	0			0	2364	433	574	1330	365
05.01.2010	6	Tour 1	FAHRERLOS	10	10	7120	41000	10200	520	520	0	10,32	10,32	0,00	2240,10	443	470	843	478
05.01.2010	2	Tour 1	Fringsler Valter	12	12	86	84150	24820	378	378	0	7,17	7,17	0,00	1752,48	552	188	524	382
05.01.2010	9	Tour 1	Algemein Ernst	9	9	82	11650	11650	238	238	0	7,22	7,22	0,00	1259,48	203	289	501	247
TOTAL 05.01.2010				31	31	2226	63305	48722	927	927	0			0	4822	798	881	1681	1073
TOTAL Tourenausswertung				96	96	12228	188326	144306	2424	2424	-16			12006	12428	2681	2586	6086	13747

Tourenausswertungen mit Rentabilitätsanalysen

DER MEHRWERT VON DIGITALEN TRANSPORTPROZESSEN



**Kürzere Wartezeiten
von Fahrzeugen beim
Umschlag durch
vorbereitete Rüstung**

**Auswertungen und
Rentabilitätsanalysen
für strategische
Massnahmen**

**Erhöhung der
Transparenz durch
Echtzeit-Daten**



**Erhöhung der
Servicequalität durch
Transparenz und
Fehlerreduktion**



**Effizienzsteigerungen
in der gesamten
Logistikabteilung**



**Intuitives und
papierloses Arbeiten
für Chauffeure**

**Durchgängige
Digitalisierung der
Transportprozesse und
nahtlose Integration in
Unternehmensprozesse**

**Vernetzung mit
Transportpartnern**



**Track&Trace und
voraussichtliche
Ankunftszeit**



**Kein Papierchaos mehr
dank digitalisierter
Prozesse**

**Verringerte
Kommunikation
mit Fahrern und
Kunden durch
Automatisierungen**



**Bessere Auslastung von
Fahrzeugen**

**Automatisierte Planung
und Optimierung von
Touren und Routen**



**Fehlerreduktion durch
Vollständigkeitskontrolle
mit Beladescanning**

**Digitalisierung
Schritt für Schritt
ausbauen, um
Optimierungspotenzial
voll und ganz zu nutzen**

**Beschleunigte
Auftragsabwicklung**



**Reduktion der
Transportkosten**

**Optimierte Planung
von mehr Fahrzeugen
mit weniger
Personalaufwand**



**Proof of Delivery (POD)
/ Ablieferbeleg**



**Papierreduktion und
CO2-Einsparungen**

**Kosteneinsparungen
durch effizientere
Touren, bessere
Fahrzeugauslastung,
optimierte Prozesse,
weniger Fehlern
und weniger
Administrationsaufwand**

WIESO BDK?



Mehr als Software.

Mit jahrelanger Erfahrung im Transport- und Logistikmarkt und einem tief verankerten Prozessdenken schauen wir von aussen auf die Arbeitsabläufe unserer Kunden. Dabei unterstützen wir Sie, Optimierungspotenzial zu erkennen und zu nutzen.

Mit umfassenden Zusatzmodulen können unsere Softwarelösung nach individuellen Bedürfnissen ausgebaut werden - von der Digitalisierung von Basis-Prozessen bis hin zur vollständigen Unternehmensdigitalisierung.

Unsere Softwarelösung wird in geeigneten Phasen implementiert. Mit Workshops und Schulungen führen wir das Digitalisierungsprojekt gemeinsam mit Ihnen in Ihrem Unternehmen ein.

Wir stehen mit Ihnen im persönlichen Kontakt, bieten schnellen Support und begleiten Sie Schritt für Schritt in die Digitalisierung.

Die Logistikabteilung von Unternehmen ist meist ein grosser Kostenfaktor.

Unsere Kernkompetenz ist es, Optimierungspotenzial in der Transportlogistik zu erkennen und zu nutzen.

Wir unterstützen Sie dabei, Ihre Transportabteilung nicht als Kosten-, sondern als Gewinnfaktor zu etablieren. In der Digitalisierung liegen nämlich - gerade im Bereich Transport und Logistik - etliche Vorteile, welche für eine starke Wettbewerbsposition immer wichtiger werden.

Wir wären begeistert, mit Ihnen in die digitale Zukunft zu starten.

Gerne analysieren wir dazu Ihre Prozesse und erläutern Ihnen unseren Lösungsvorschlag persönlich.

Herzlichen Dank für Ihre Kontaktaufnahme:

info@bdk.ch

0041 71 686 91 11



BDK Informatik AG

Zelgstrasse 9
8280 Kreuzlingen
+41 71 686 91 11
info@bdk.ch

